

Granzow AS omorganiserer og ansetter ny selger

Leverandør av utstyr og tjenester innen trykkluftteknikk, Granzow AS, gjennomgår i disse dager en omfattende omorganisering.

Målet er en flatere organisasjon med kortere kommunikasjonslinjer, bedre effektivitet og tettere kontakt med markedet.

For å fokusere mer på Granzows kjerneområder er økonomifunksjonen outsourcet, og det satses på økt bruk av dataverktøy i felten. Økt bruk av dataverktøy vil gi raskere levering av riktige deler, samt sikre kvaliteten på arbeidet som utføres.

Videre slås Industri- og ser-

viceavdelingen sammen til en avdeling, og målet er tettere kontakt med kundene, samt økt forståelse for kundenes behov.

For å styrke den nye avdelingen ansettes Arne Midtgård. Hans oppgaver vil omfatte nysalg og salg til ettermarkedet.

Arne Midtgård er 41 år, og han har de siste syv årene jobbet for firmaet Voith Paper AS hvor han har fungert som Customer-servicespesialist. Før dette var han ansatt hos American Sea-



Arne Midtgård er nyansatt hos Granzow og skal primært jobbe med nysalg og salg til ettermarkedet.

foods. Midtgård har lang erfaring med industrien i Norge, og har stor forståelse for hvilke krav de forskjellige bransjene setter til sine trykkluftløsninger.

Les mer på www.granzow.no

lakh